

2024/2025

# PROPOSTA FORMATIVA

*corsi di formazione*

Corsi di formazione professionale per gli esperti del settore edilizia e decorazione e per la rete commerciale CAP Arreghini.

**CAP ACADEMY**  
P R O F E S S I O N I S T I D E L C O L O R E

## **LA CULTURA DEL COLORE**

CAP Arreghini nasce sotto il segno della passione per il colore, quella del fondatore Adolfo Arreghini che, fin dal principio, ha sostenuto l'importanza della formazione come crescita professionale e personale.

## **IL VALORE DELLA FORMAZIONE**

Approfondire le proprie competenze professionali e tecniche, conoscere nuovi prodotti e metodologie, scoprire nuove tendenze, condividere le esperienze confrontandosi con i professionisti del settore e i tecnici specializzati.

## **L'ATTENZIONE AL CLIENTE**

L'aggiornamento costante delle proprie competenze è il fattore più importante per una piena crescita professionale e del proprio business.

CAP Arreghini propone un ventaglio di proposte formative per trasmettere competenze tecniche e commerciali ai professionisti del settore.

*Frutto della filosofia aziendale che da sempre considera la formazione come punto cardine della propria politica, CAP ACADEMY propone un'offerta formativa completa e dettagliata per assicurare a rivenditori e applicatori opportunità di crescita e aggiornamento continui.*

## **CORSI IN PRESENZA**

La formazione pratica sulle tecniche di applicazione dei prodotti decorativi si svolge esclusivamente in presenza, guidata da un esperto team di decoratori CAP Arreghini, per una full immersion nel mondo del colore e della decorazione.

## **L'ATELIER DEL DECORATORE**

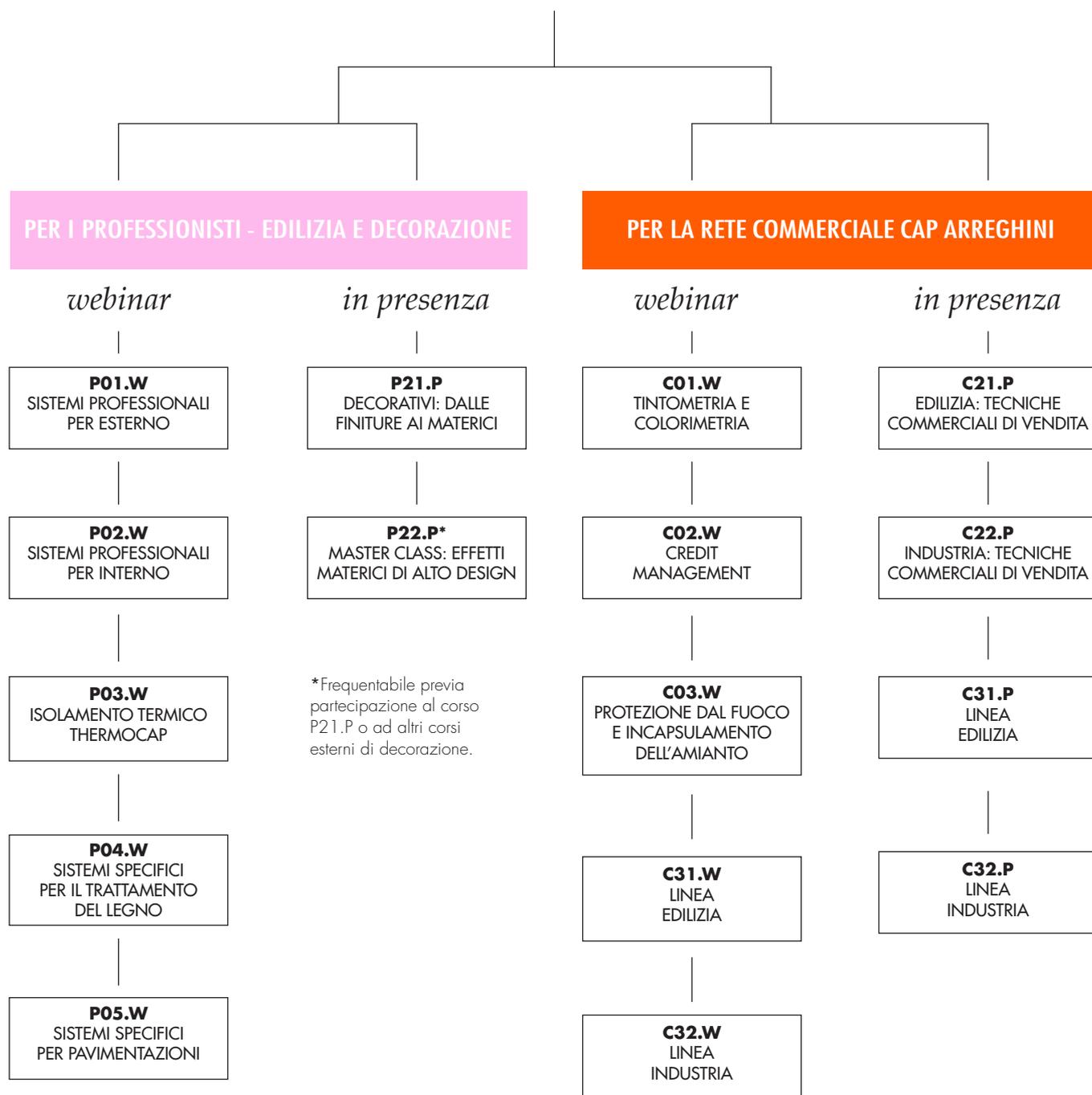
Punto di riferimento per decoratori e professionisti del settore, è un luogo dove sperimentare e toccare con mano le potenzialità dei prodotti, nonché approfondire le tecniche e le tendenze di settore più in voga nel mondo della decorazione e del design.

## **CORSI ONLINE**

CAP ACADEMY 4.0 è lo spazio senza barriere né confini, nato con l'obiettivo di divulgare a livello globale il know how aziendale e la solida esperienza nel settore delle pitture e vernici, mantenendo uno standard formativo di qualità elevata e un grado di aggiornamento continuo.

# PROPOSTA FORMATIVA

## *corsi di formazione 2024/2025*



# PROGRAMMA CORSI

*per i professionisti - edilizia e decorazione*

## *webinar*

<b>P01.W</b>	SISTEMI PROFESSIONALI PER ESTERNO	p. 06
<b>P02.W</b>	SISTEMI PROFESSIONALI PER INTERNO	p. 07
<b>P03.W</b>	ISOLAMENTO TERMICO THERMOCAP	p. 08
<b>P04.W</b>	SISTEMI SPECIFICI PER IL TRATTAMENTO DEL LEGNO	p. 09
<b>P05.W</b>	SISTEMI VERNICIANTI PER PAVIMENTAZIONI	p. 10

## *in atelier*

<b>P21.P</b>	DECORATIVI: DALLE FINITURE AI MATERICI	p. 12
<b>P22.P</b>	MASTER CLASS: EFFETTI MATERICI DI DESIGN	p. 13



# SISTEMI PROFESSIONALI PER ESTERNO

Il corso mira a fornire ai partecipanti le conoscenze e gli strumenti per il ripristino di supporti posti all'esterno, andando ad analizzare le procedure per un intervento duraturo e performante.

## SISTEMI DI RIPRISTINO E RECUPERO DEL CALCESTRUZZO

**Tema:** risanamento di murature degradate dall'umidità di risalita con specifici sistemi di ripristino.

**Argomenti:**

- trattamento dei muri umidi
- recupero del calcestruzzo

## CICLI APPLICATIVI PER ESTERNO

**Tema:** i meccanismi di degrado della facciata e i sistemi di ripristino elastomerici, silossanici, acrilici e silicati.

**Argomenti:**

- soluzioni antiscrepolature
- protezione dell'intonaco all'esterno

**DESTINATARI:**

Rivenditori  
Agenti di vendita  
Applicatori

**PARTECIPANTI:**

Max 15

**DURATA:**

3h

**ORARIO:**

8:30 - 11:30

**MODALITÀ:**

Webinar



POI.W

# SISTEMI PROFESSIONALI PER INTERNO

Il corso mira a fornire ai partecipanti le conoscenze e gli strumenti per il risanamento delle pareti interne, analizzando attentamente i prodotti igienizzanti, antimuffa e certificati HACCP.

## SISTEMI IGIENIZZANTI E PRODOTTI CERTIFICATI HACCP

**Tema:** contrasto e prevenzione della proliferazione di muffe con i sistemi di pitturazione igienizzanti all'interno e all'esterno.

**Argomenti:**

- trattamento delle muffe con i sistemi igienizzanti
- prodotti certificati HACCP
- prodotti termoisolanti e fotocatalitici

## CICLI APPLICATIVI PER INTERNO

**Tema:** i sistemi di ripristino e di pitturazione per interno.

**Argomenti:**

- pregi e differenze delle pitture della linea Ecolora, della linea Murival e della linea Smartcap

**DESTINATARI:**

Rivenditori  
Agenti di vendita  
Applicatori

**PARTECIPANTI:**

Max 15

**DURATA:**

2h e 30m

**ORARIO:**

14:00 - 16:30

**MODALITÀ:**

Webinar



# ISOLAMENTO TERMICO THERMOCAP

## ISOLAMENTO TERMICO A CAPPOTTO E RIVESTIMENTI A SPESSORE

Il corso mira a fornire ai partecipanti le tecniche applicative e di posa dei diversi sistemi di isolamento termico Thermocap, analizzando quali possono essere eventuali errori e dando le soluzioni per un intervento performante. Durante il corso vengono esaminate le normative vigenti.

**Tema:** comfort abitativo ed efficienza energetica con il sistema Thermocap. Normative e procedure per l'isolamento termico.

### Argomenti:

- efficienza energetica in edilizia: normative e regolamenti attuali
- posa del sistema di isolamento termico

### DESTINATARI:

Rivenditori  
Agenti di vendita  
Applicatori

### PARTECIPANTI:

Max 15

### DURATA:

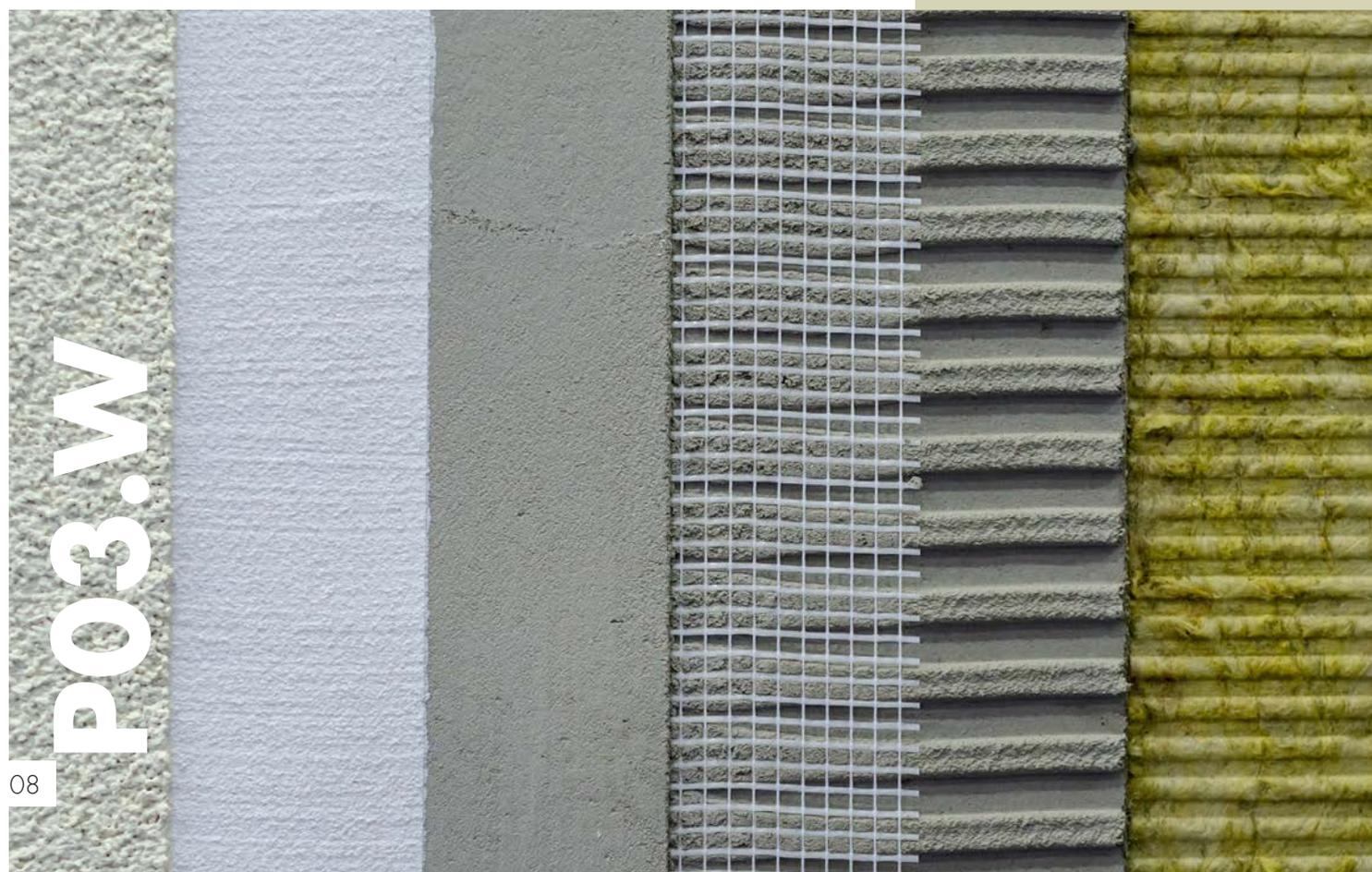
1h e 30m

### ORARIO:

8:30 - 10:00

### MODALITÀ:

Webinar



PO3.W

# SISTEMI SPECIFICI PER IL TRATTAMENTO DEL LEGNO

## CICLI APPLICATIVI PER LA PROTEZIONE DI STRUTTURE IN LEGNO

Il corso mira a fornire ai partecipanti le conoscenze e gli strumenti per la manutenzione, protezione e valorizzazione delle strutture in legno poste all'interno e all'esterno, analizzando i differenti prodotti e approfondendo la linea all'acqua, per una maggiore sensibilizzazione alla salute dell'uomo e dell'ambiente.

**Tema:** combattere e prevenire il degrado del legno con i sistemi vernicianti all'acqua e al solvente per il ripristino di strutture ammalorate e il trattamento di strutture nuove.

### Argomenti:

- cause e problematiche del degrado del legno: fasi operative per il ripristino delle strutture
- i sistemi vernicianti ad acqua e solvente per esterno e interno

### DESTINATARI:

Rivenditori  
Agenti di vendita  
Applicatori

### PARTECIPANTI:

Max 15

### DURATA:

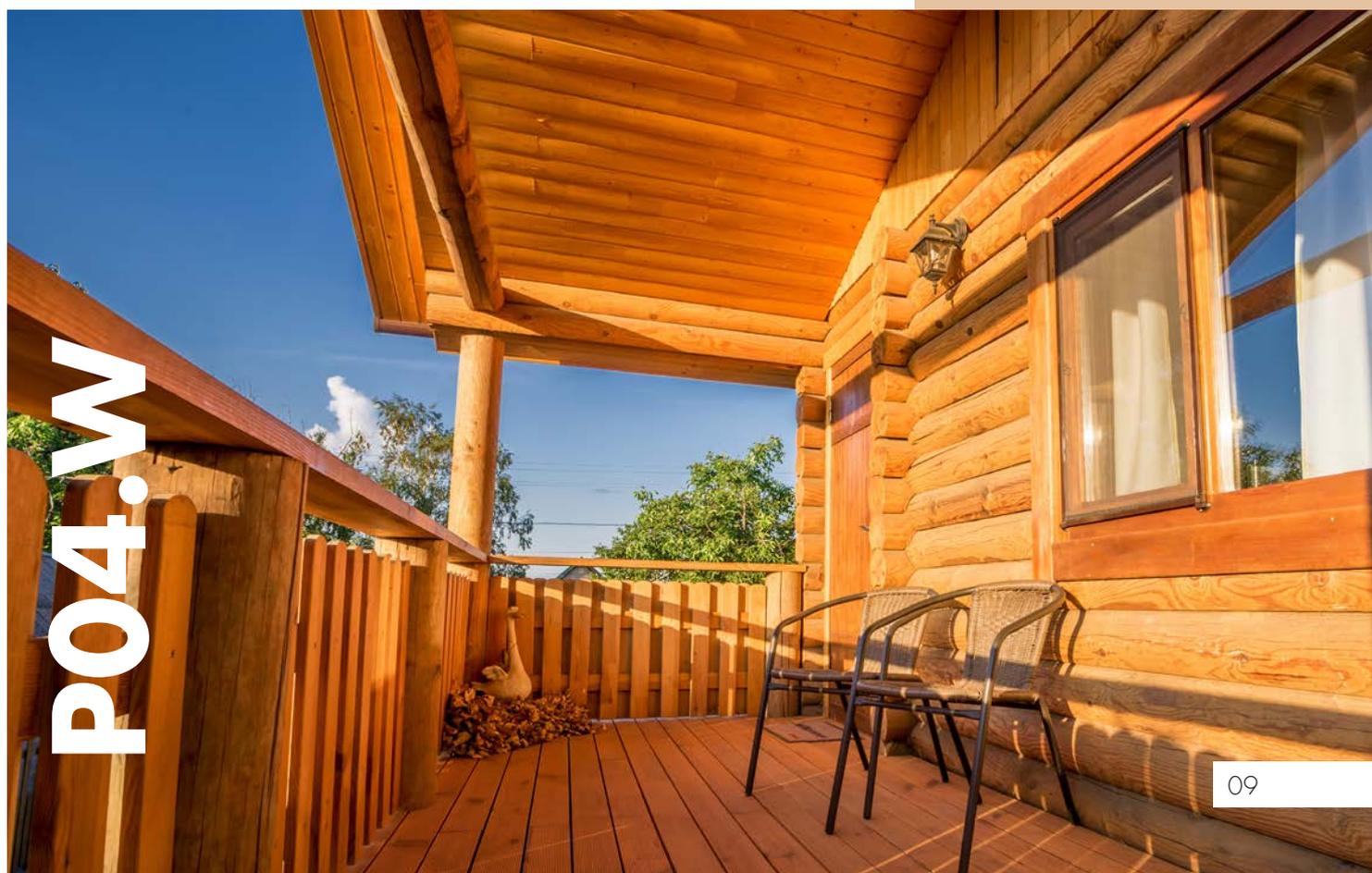
1h

### ORARIO:

15:45 - 16:45

### MODALITÀ:

Webinar



# SISTEMI VERNICIANTI PER PAVIMENTAZIONI

## CICLI PROFESSIONALI PER LA PROTEZIONE DI PAVIMENTAZIONI INDUSTRIALI

Il corso mira a fornire ai partecipanti le tecniche per effettuare un'analisi dettagliata del supporto e le conoscenze dei diversi sistemi applicativi, così da riuscire ad eseguire un lavoro performante e duraturo nel tempo.

**Tema:** preparazione e trattamento preventivo del supporto cementizio e sistemi vernicianti professionali per pavimentazioni.

### Argomenti:

- analisi e test di valutazione del supporto da eseguire prima dell'applicazione
- sistemi vernicianti ad acqua e solvente

### DESTINATARI:

Rivenditori  
Agenti di vendita  
Applicatori

### PARTECIPANTI:

Max 15

### DURATA:

1h

### ORARIO:

8:30 - 09:30

### MODALITÀ:

Webinar



PO5.W



# DECORATIVI: DALLE FINITURE AI MATERICI

## CORSO PROFESSIONALE SULLE FINITURE DECORATIVE ED EFFETTI MATERICI

Il corso è dedicato al professionista che vuole apprendere le tecniche di decorazione più in voga, l'utilizzo degli strumenti di applicazione e dello stencil e la lavorazione e realizzazione degli effetti materici.

**Tema:** applicazione di una selezione di finiture decorative della linea Generation Art e degli effetti materici Inspirations.

### Argomenti:

- panoramica teorica delle finiture decorative più esclusive
- analisi dei supporti e tecniche di preparazione delle superfici
- applicazione degli effetti sottoriportati:

- Calipso
- Charme velvet
- Oxidcap/Oxyaged
- Marmorino + Stencil
- Stoneart - Pietra Arenaria
- Concrete cap - Vibrato
- Travertino - Pietra Spaccata

Alla fine del corso verrà rilasciato il kit del decoratore e l'attestato di partecipazione.

### DESTINATARI:

Rivenditori  
Applicatori  
Decoratori

### PARTECIPANTI:

Min 5 - Max 8

### DURATA:

12h

### ORARIO:

9:00 - 18:00  
8:30 - 12:30

### MODALITÀ:

In presenza



P21.P

# MASTER CLASS: EFFETTI MATERICI DI DESIGN

## DECOR TREND DEGLI EFFETTI MATERICI CON TECNICHE NON CONVENZIONALI

Master Class è il corso dedicato ai professionisti della decorazione che vogliono ampliare le proprie conoscenze grazie all'utilizzo di strumenti non convenzionali, per trasformare le pareti in opere d'arte.

**Tema:** applicazione di effetti materici realizzati con tecniche non convenzionali per la creazione di effetti esclusivi, in linea con le tendenze dell'interior design.

### Argomenti:

- tecniche applicative utilizzando differenti strumenti, anche non convenzionali, e combinazione coordinata di prodotti decorativi
- applicazione degli effetti sottoriportati:

- Epoca
- Origine
- Flora
- Metamorfosi
- Marrakech
- Fantasia
- Marmo

Alla fine del corso verrà rilasciato il kit del decoratore e l'attestato di partecipazione.

### DESTINATARI:

Applicatori  
Decoratori  
professionisti

### PARTECIPANTI:

Min 5 - Max 8

### DURATA:

12h

### ORARIO:

9:00 - 18:00  
8:30 - 12:30

### MODALITÀ:

In presenza

P22.P

# PROGRAMMA CORSI

*per la rete commerciale CAP Arreghini*

## *webinar*

<b>C01.W</b>	TINTOMETRIA E COLORIMETRIA	p. 16
<b>C02.W</b>	CREDIT MANAGEMENT	p. 17
<b>C03.W</b>	PROTEZIONE DAL FUOCO E INCAPSULAMENTO DELL'AMIANTO	p. 18
<b>C31.W</b>	LINEA EDILIZIA	p. 21
<b>C32.W</b>	LINEA INDUSTRIA	p. 22

## *in academy*

<b>C21.P</b>	EDILIZIA: TECNICHE COMMERCIALI DI VENDITA	p. 24
<b>C22.P</b>	INDUSTRIA: TECNICHE COMMERCIALI DI VENDITA	p. 25
<b>C31.P</b>	LINEA EDILIZIA	p. 21
<b>C32.P</b>	LINEA INDUSTRIA	p. 22

*webinar*

# TINTOMETRIA E COLORIMETRIA

## SISTEMA TINTOMETRICO ARREGHINI COLOR 16 E STRUMENTI DI RILEVAZIONE DEL COLORE

Il corso mira a fornire ai partecipanti le conoscenze e gli strumenti necessari per una corretta valutazione del colore sia a livello visivo che strumentale. Panoramica sullo spazio colorimetrico e sulla fisica del colore.

**Tema:** cenni di colorimetria e analisi del colore. Caratteristiche, potenzialità e funzionamento del Sistema Tintometrico Arreghini Color 16.

### Argomenti:

- teoria del colore
- coordinate colorimetriche
- spettrofotometria
- metodologia di produzione del colorato
- risoluzione problemi

### DESTINATARI:

Tintometristi  
Rivenditori

### PARTECIPANTI:

Max 10

### DURATA:

2h e 30m

### ORARIO:

09:00 - 11:30

### MODALITÀ:

Webinar



COI.W

# CREDIT MANAGEMENT

## GESTIONE STRATEGICA DEL CREDITO CON STRUMENTI DIGITALI

Il corso mira a fornire ai partecipanti prassi e strumenti gestionali, introdotti anche dalla tecnologia e rivoluzione digitale, per valutare tempestivamente il merito creditizio e gestirlo fino alla sua manifestazione, lungo tutto il rapporto commerciale.

**Tema:** l'importanza strategica della gestione del credito commerciale per delineare un efficace processo interno volto alla sua gestione, a partire dalla valutazione della clientela.

### Argomenti:

- Credit Management 4.0
- il credit scoring
- la gestione degli insoluti
- Industria 4.0 e gestione del credito

### DESTINATARI:

Rivenditori

### PARTECIPANTI:

Min 5

### DURATA:

4h

### ORARIO:

8:30 - 12:30

### MODALITÀ:

Webinar



CO2.W

# PROTEZIONE DAL FUOCO E INCAPSULAMENTO DELL'AMIANTO

## VERNICI INTUMESCENTI E IGNIFUGHE PER LA PROTEZIONE PASSIVA DAL FUOCO

Il corso mira a fornire ai partecipanti le conoscenze e gli strumenti per la protezione passiva dal fuoco di elementi strutturali e non, secondo le normative vigenti.

**Tema:** sistemi per la protezione dal fuoco di supporti in ferro, cemento e legno.

### Argomenti:

- analisi preventiva del progetto secondo la normativa
- metodologie di intervento e cicli di applicazione



## CICLI PER L'INCAPSULAMENTO DELL'AMIANTO

Il corso mira a fornire ai partecipanti le conoscenze e le tecniche di incapsulamento o smaltimento dell'amianto, analizzando le metodologie e le normative in vigore.

**Tema:** soluzioni per l'incapsulamento e lo smaltimento dell'amianto.

### Argomenti:

- il problema dell'amianto e i pericoli che comporta
- metodologie di intervento e bonifica secondo la normativa
- sistemi di incapsulamento dell'amianto e caratteristiche prestazionali

### DESTINATARI:

Rivenditori

### PARTECIPANTI:

Max 15

### DURATA:

1h e 30m

### ORARIO:

8:30 - 10:00

### MODALITÀ:

Webinar



*in academy  
e online*

# LINEA EDILIZIA

## PANORAMICA PRODOTTI DELLA GAMMA EDILIZIA

Il corso, dedicato ai Rivenditori CAP Arreghini, mira a fornire ai partecipanti una panoramica completa sui prodotti della gamma edilizia, necessaria a rispondere in modo adeguato alle richieste dei clienti.

**Tema:** panoramica completa dei prodotti e delle linee della gamma edilizia.

### Argomenti:

- panoramica dei prodotti del listino edilizia
- approfondimenti tecnici

### **DESTINATARI:**

Rivenditori

### **PARTECIPANTI:**

Max 4

### **DURATA:**

8h

### **ORARIO:**

8:30 - 17:30

### **MODALITÀ:**

Webinar

In presenza



# LINEA INDUSTRIA

## PANORAMICA PRODOTTI DELLA GAMMA INDUSTRIA

Il corso, dedicato ai Rivenditori CAP Arreghini, mira a fornire ai partecipanti una panoramica completa sui prodotti della gamma industria, necessaria a rispondere in modo adeguato alle richieste dei clienti.

**Tema:** la protezione dalla corrosione delle strutture in acciaio mediante i sistemi vernicianti protettivi della linea Industrial Coating.

### Argomenti:

- panoramica completa e principali differenze dei prodotti della linea Industrial Coating
- il problema della corrosione negli ambienti urbani, industriali e marini
- l'importanza della preparazione della superficie
- sistemi protettivi certificati secondo lo standard internazionale ISO 12944

### DESTINATARI:

Rivenditori

### PARTECIPANTI:

Max 4

### DURATA:

8h

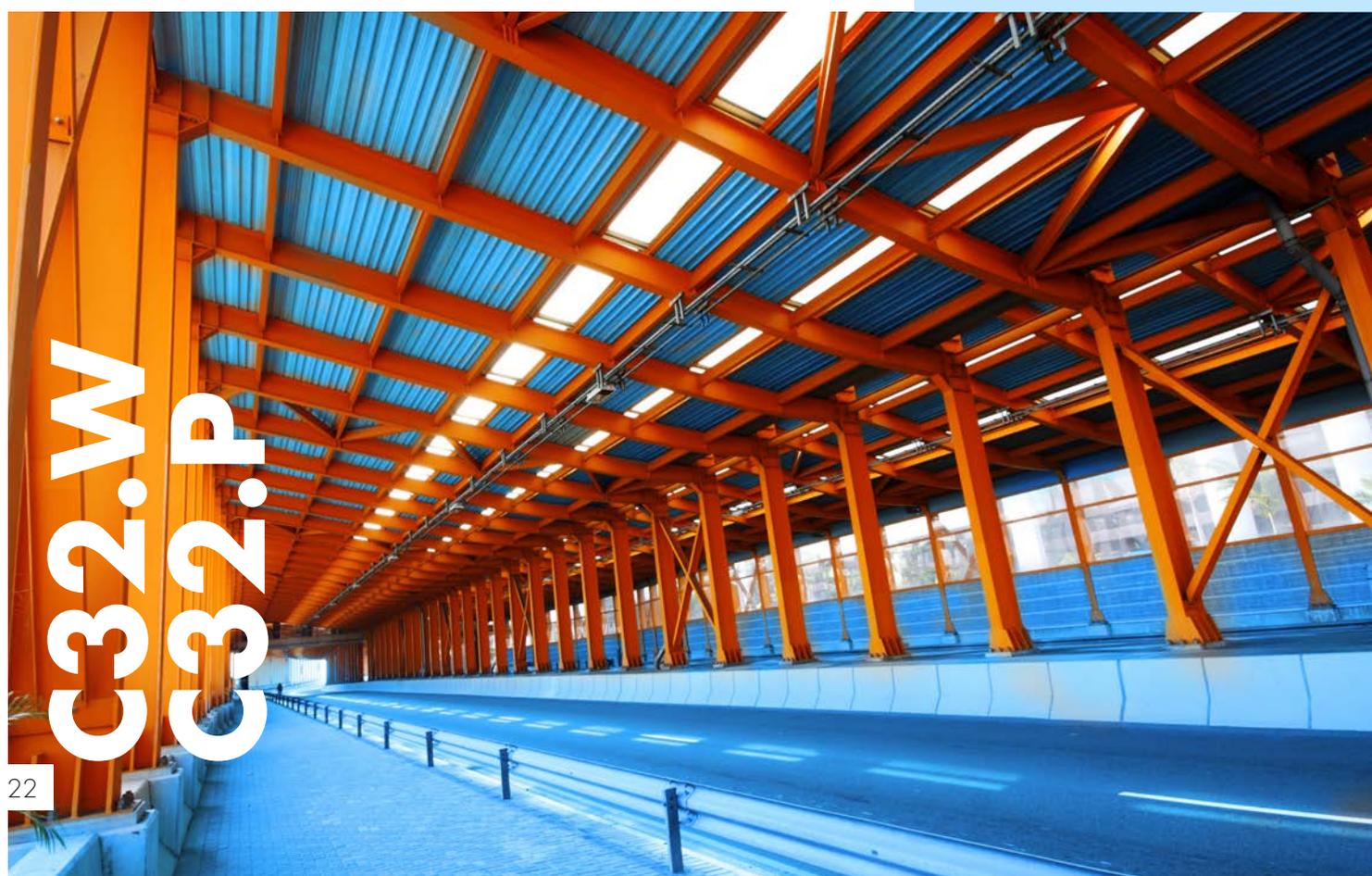
### ORARIO:

8:30 - 17:30

### MODALITÀ:

Webinar

In presenza



C32.W  
C32.P

*in academy*

# EDILIZIA: TECNICHE COMMERCIALI DI VENDITA

## TECNICHE DI VENDITA E APPROCCIO AL CLIENTE NEL MERCATO EDILIZIA

Il corso, dedicato ai Rivenditori CAP Arreghini, mira ad accrescere e migliorare le proprie competenze, dando modo ai partecipanti di confrontarsi sulle proprie esperienze personali. Un approfondimento importante che prevede l'analisi delle tecniche per una comunicazione efficace.

**Tema:** il venditore nel mercato delle vernici: strategia di sviluppo clienti e tecniche di negoziazione avanzata.

### Argomenti:

- approfondimenti sul contesto della vendita
- comunicazione efficace
- strategie di vendita nei diversi scenari
- tecniche di comunicazione e controllo

### DESTINATARI:

Rivenditori

### PARTECIPANTI:

Min 5 - Max 8

### DURATA:

16h

### ORARIO:

8:30 - 17:30

### MODALITÀ:

In presenza



# INDUSTRIA: TECNICHE COMMERCIALI DI VENDITA

## TECNICHE DI VENDITA E APPROCCIO AL CLIENTE NEL MERCATO INDUSTRIA

Il corso, dedicato ai Rivenditori CAP Arreghini, mira ad accrescere e migliorare le proprie competenze, dando modo ai partecipanti di confrontarsi sulle proprie esperienze personali. Un approfondimento importante che prevede l'analisi delle tecniche per una comunicazione efficace.

**Tema:** vendita di prodotti vernicianti agli utilizzatori industriali: approccio e metodo.

### Argomenti:

- com'è fatto un prodotto verniciante
- perché verniciamo
- dal prodotto al ciclo
- basi del successo nella vendita
- metodo di vendita agli utilizzatori

### DESTINATARI:

Rivenditori

### PARTECIPANTI:

Min 5 - Max 8

### DURATA:

8h

### ORARIO:

8:30 - 17:30

### MODALITÀ:

In presenza



# CONTRIBUTI

## *per i corsi*

I corsi in modalità webinar sono erogati in forma gratuita, ad eccezione del Webinar "Credit Management" che prevede un contributo spese.

I corsi pratici e teorici in presenza prevedono, invece, l'addebito al Rivenditore di un contributo spese per ogni partecipante iscritto al corso.

### CONTRIBUTO PER IL WEBINAR

**C02.W** CREDIT MANAGEMENT  
€ 100,00

### CONTRIBUTO PER I CORSI IN PRESENZA

#### **P21.P** DECORATIVI:

DALLE FINITURE AI MATERICI

€ 119,00 senza pernottamento

€ 219,00 con 1 pernottamento

€ 319,00 con 2 pernottamenti

#### **P22.P** MASTER CLASS:

EFFETTI MATERICI DI DESIGN

€ 199,00 senza pernottamento

€ 299,00 con 1 pernottamento

€ 399,00 con 2 pernottamenti

#### **C21.P** EDILIZIA: TECNICHE COMMERCIALI DI VENDITA

€ 300,00 senza pernottamento

€ 500,00 con 2 pernottamenti

#### **C22.P** INDUSTRIA: TECNICHE COMMERCIALI DI VENDITA

€ 200,00 senza pernottamento

€ 300,00 con 1 pernottamento

### LA QUOTA

È COMPRESIVA DI:

#### **SENZA PERNOTTAMENTO**

light lunch durante le giornate formative;

gadget e materiale marketing;

attestato di partecipazione.

#### **CON PERNOTTAMENTO**

pernottamento presso una struttura

alberghiera convenzionata con

colazione in Hotel;

una o più cene, in base al numero

di notti di pernottamento;

light lunch durante le giornate formative;

transfer da albergo ad azienda;

gadget e materiale marketing;

attestato di partecipazione.

Sono esclusi dal contributo, e quindi a carico del partecipante, le spese per il trasferimento da aeroporto o stazione ferroviaria all'Hotel.

# ISCRIZIONE

## *ai corsi*

L'iscrizione ai corsi è riservata ai professionisti del settore edilizia e decorazione e della rete commerciale CAP Arreghini.

Per i webinar dedicati ai professionisti della decorazione, è possibile iscriversi sia online, compilando il form presente nelle singole pagine dei corsi sul sito, sia di persona, compilando il modulo d'iscrizione presso il rivenditore di fiducia.

Il modulo d'iscrizione è scaricabile dall'Area Riservata del sito [www.caparreghini.it](http://www.caparreghini.it) e va inviato a [formazione@caparreghini.it](mailto:formazione@caparreghini.it). La conferma dell'avvenuta iscrizione arriverà via mail direttamente agli iscritti.

La registrazione ai **corsi a pagamento** deve avvenire **ALMENO 7** giorni lavorativi prima della data di svolgimento del corso.

Nel caso in cui non venga raggiunto il numero minimo di iscritti, il corso può essere annullato con relativo storno dell'importo addebitato al Rivenditore oppure posticipato.

In caso di rinuncia, se non comunicata **ALMENO 5** giorni prima dell'inizio del corso, l'addebito verrà comunque effettuato a carico del Rivenditore.

Accedi o registrati al sito [www.caparreghini.it](http://www.caparreghini.it) per scaricare i "moduli d'iscrizione" dall'Area Riservata.

“

Approfondire le proprie competenze professionali e tecniche, conoscere nuovi prodotti e metodologie, scoprire nuove tendenze, condividere le esperienze confrontandosi con i professionisti del settore e tecnici specializzati: ecco i valori che hanno reso possibile la crescita dell'Academy.